

Berliner
Volksbank

„preo hat uns vor, während und nach dem Transfer ausgezeichnet beraten und den Transferprozess kompetent umgesetzt.“ (Jörg Bauske, Berliner Volksbank)

Berliner Volksbank spart sechststelligen Betrag mit gebrauchter Software

Die Herausforderung

Für die Umstrukturierung in der IT, einhergehend mit der Einführung einer zentralen Softwareverteilung, benötigte die Berliner Volksbank einen Volumenvertrag mit 2.800 Microsoft Office XP Lizenzen. Dabei sollten die Kosten möglichst niedrig gehalten werden.

Die Lösung

Im Vergleich zu den Anbietern aus dem klassischen Softwarehandel und den Wettbewerbern aus dem Gebrauchtsoftware-Markt, konnte die preo Software AG mit finanziell attraktiven Angeboten, exzellenter Expertise und einem transparenten Übertragungsmodell überzeugen. Ein weiterer Vorteil neben den günstigen Einkaufskonditionen: Überflüssig gewordene Lizenzen konnten dank preo rekaptalisiert werden.

Die Vorteile

Durch den Kauf von verschiedenen Microsoft Volumenverträgen bei der preo Software AG und den Verkauf ungenutzter OEM-Lizenzen konnte die Berliner Volksbank ca. 750.000 Euro einsparen – das entspricht etwa sechs Prozent des Bilanzgewinns 2006.

2.800 Microsoft Office Lizenzen – diese benötigte die Berliner Volksbank bei der Einführung einer zentralen Softwareverteilung. Das Institut hatte auf eine ältere Office Version standardisiert und stand nun vor der Alternative, das aktuelle Release zu erwerben und per Downgrade die benötigte Version zu nutzen oder genau das benötigte Release gebraucht einzukaufen. In dieser Situation war es der Berliner Volksbank deshalb besonders wichtig, die Budgetvorgaben nicht zu übersteigen. „Als bekannt wurde, dass unsere Bank 2.800 Volumenlizenzen ankaufen will, erhielten wir diverse Angebote von Softwarehändlern. Darunter war auch die preo Software AG“, so IT-Leiter Jörg Bauske.

Die verschiedenen Beschaffungsalternativen und Angebote wurden genau geprüft. Finanziell konnte das Angebot der preo schnell überzeugen, doch es bestand zunächst Unsicherheit seitens des Geldinstituts hinsichtlich gebrauchter Software. „Anfangs war intern noch Aufklärungsarbeit zu leisten“, führt Bauske aus. Durch das transparente Übertragungsmodell und die Einbindung des Softwareherstellers, konnte preo als Berater und kompetenter Ansprechpartner überzeugen, so dass sich die Berliner Volksbank schließlich für das Angebot entschieden hat. „preo hat uns vor, während und nach dem Transfer ausgezeichnet beraten“, berichtet Bauske von seinen positiven Erfahrungen.

An- und Verkauf von gebrauchter Software – doppelt gespart

Als die Entscheidung gefallen war, wurden An- und Verkauf von gebrauchter Software optimal kombiniert. Die Berliner Volksbank erwarb 2.800 Microsoft Office XP Lizenzen von der preo Software AG. Darunter befanden sich sowohl ein Enterprise Agreement, als auch diverse OPEN Lizenzen. Die Herkunft der Lizenzen wurde dabei lückenlos offengelegt: Das Enterprise Agreement stammte von einem der größten europäischen Stahlkonzerne, die OPEN Lizenzen von einem der top Nutzfahrzeughersteller. Durch die Transparenz und die Einbindung des Herstellers Microsoft garantierte die preo Software AG größtmögliche Sicherheit beim Erwerb der Software.

Die in der Berliner Volksbank überflüssig gewordenen Lizenzen konnten durch die Inzahlungnahme der preo rekaptalisiert werden. So konnte die Bank ihre OEM-Lizenzen in liquide Mittel umwandeln und den Kauf der neuen Volumenlizenzen noch günstiger gestalten.



„Wenn wir noch einmal vor der Entscheidung stünden, gebrauchte Software zu kaufen, würden wir es wieder tun.“

(Jörg Bauske, Berliner Volksbank)

Über den Kunden

Die Berliner Volksbank ist die größte deutsche Genossenschaftsbank. Sie ist 1999 entstanden aus der Fusion von Berliner Volksbank eG und der GrundkreditBank-Köpenicker Bank eG. In 130 Filialen und Beratungszentren in der Region Berlin/Brandenburg sorgen etwa 2.400 MitarbeiterInnen für eine Betreuung ihrer ca. 648.000 Privat- und Firmenkunden. Die Berliner Volksbank legt besonderen Wert auf Kundennähe, lokale Präsenz und Kompetenz in der Kundenbetreuung.

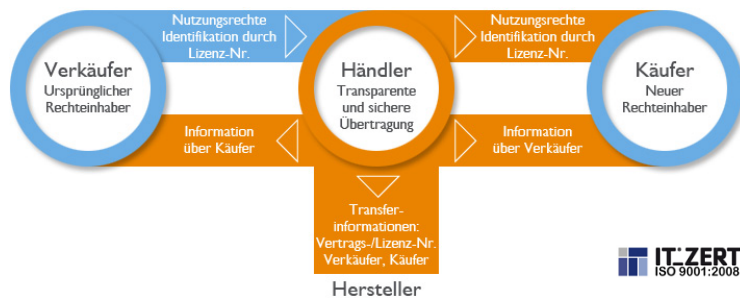
Über preo

Die preo Software AG ist einer der führenden Händler gebrauchter Software-Lizenzen (Software Remarketing) in Europa. Das Unternehmen wurde 2005 gegründet. Die ISO-zertifizierten Übertragungsprozesse der preo gehören zu den transparentesten am Markt für gebrauchte Software. Die Herkunft aller veräußerten Lizenzen wird im preo-Übertragungsmodell mit der Offenlegung der „Rechtekette“ nachgewiesen. Zudem wird der Softwarehersteller in den Übertragungsprozess eingebunden. So kann sowohl Verkäufern von nicht mehr benötigten Lizenzen als auch Käufern der „gebrauchten“ Software die größtmögliche Sicherheit geboten werden. Zum Kundenportfolio der preo gehören internationale Konzerne, Unternehmen des Mittelstandes, sowie der öffentliche Sektor und Behörden.

Ein Modell für die Zukunft: Einsparungen von 750.000 Euro

Durch die Kombination aus dem Kauf gebrauchter Software und dem Verkauf von nicht mehr benötigten Lizenzen konnte die Berliner Volksbank insgesamt 750.000 Euro im Vergleich zu anderen Beschaffungsmodellen einsparen. Der finanzielle Vorteil und der reibungslose Ablauf der Lizenzübertragung überzeugten auf ganzer Linie: „Wenn wir noch einmal vor der Entscheidung stünden, gebrauchte Software zu kaufen, würden wir es wieder tun“, bekräftigt IT-Leiter Bauske. „Die Sparpotenziale bei der Kombination aus dem Einkauf von gebrauchter Software und der Rekapitalisierung ungenutzter Software sind immens.“

preo-Übertragungsprozess gebrauchter Software-Lizenzen



Maximale Transparenz für größtmögliche Sicherheit

Oberstes Prinzip ist für die preo Software AG die Transparenz bei der Lizenzübertragung: preo bietet als einziger führender Software Remarketer einen klaren, ISO-zertifizierten Übertragungsprozess. Dieser gewährleistet, dass alle beteiligten Parteien – also sowohl Käufer und Verkäufer der gebrauchten Software als auch deren Hersteller – nachvollziehen können, woher die entsprechenden Lizenzen kommen und an wen sie verkauft werden. Durch die Offenlegung der Rechtekette garantiert preo die größtmögliche Rechtssicherheit für Käufer und Verkäufer. Als Grund für die Wahl von preo geben unsere Kunden regelmäßig sowohl die hohe Rechtssicherheit unseres Modells als auch unsere umfangreichen Beratungsleistungen an. Die konstant steigende Nachfrage in den letzten Jahren zeigt: Die preo Software AG gewährleistet mit ihrem transparenten Übertragungsmodell neben hohen Einsparungen, Sicherheit und Qualität beim Handel mit gebrauchten Software-Lizenzen.